

## Sales Manager (m/w/d)

### Beschreibung

## Dein Job als Sales Manager/-in (m/w/d) in Braunschweig

### Karriere bei LEO Lohn. Entfessele den Lohn-Löwen in dir.

Qualifizierte Lohnexperten sind in unserer Löwenbande immer willkommen – egal, ob 100 % remote oder in einer unserer Niederlassungen.

### Was wir bieten:

#### Beste Karrierechancen

Schon zum Start zeigen wir dir deine Entwicklungsmöglichkeiten bei LEO Lohn.

#### Flexible Arbeitsroutine

Wann und wo du arbeitest, ist uns egal.

#### Regelmäßige Ruhephasen

Wie bei Löwen üblich, ist eine ausreichende Erholung wichtig. Deshalb gleichst du Überstunden schnellstmöglich mit Freizeit aus.

#### Schutz der Gesundheit

Damit du deinen wohlverdienten Ruhestand genießen kannst, unterstützen wir dich bei deiner betrieblichen Altersvorsorge und mit einer privaten Zusatzkrankenversicherung.

#### Majestätische Teamevents

Zur Stärkung des Rudels organisieren wir jährlich ein Sommerfest und eine Weihnachtsfeier.

#### Aufgeweckter Nachwuchs

Damit du unbeschwert deiner Arbeit nachgehen kannst, geben wir dir einen finanziellen Zuschuss zum KITA-Beitrag.

#### leistungsgerechte Bezahlung

#### sehr modern eingerichtete Arbeitsplätze

#### Arbeitgeber

HUP GmbH

#### Zur Website

ÜBERZEUGE DICH VON UNS

#### Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit

#### Start Anstellung

ab sofort

#### Dauer der Anstellung

unbefristet

#### Industrie / Gewerbe

Lohnbuchhaltung

#### Arbeitsort

Am Alten Bahnhof 4B, 38122, Braunschweig, Niedersachsen, Deutschland  
Remote work possible

#### Arbeitszeiten

flexibel

#### Veröffentlichungsdatum

Februar 23, 2024

#### Gültig bis

31.12.2025

## **Fachliche Weiterbildung**

### **offene Fehlerkultur**

## **Deine Aufgaben bei LEO Lohn**

- Du bist maßgeblich mitverantwortlich für den Sales-Erfolg von LEO LOHN.
- Du bist verantwortlich für die Gewinnung neuer Kunden und den Ausbau unseres Kundenstamms im Bereich Lohn- und Gehaltsabrechnungen.
- Identifikation und Akquise von potenziellen Kunden im Bereich KMU verschiedener Branchen und Steuerberatern.
- Erstellung von Angeboten, Verhandlungsführung und Abschluss von Verträgen.
- Sei mit uns erfolgreich und übernehme Verantwortung.
- Du bist Teil des LEO LOHN-Teams und reportest direkt an den Head of Sales und die Geschäftsführung.
- Du hast Spaß daran, die Kunden zu betreuen und zu beraten, damit daraus eine vertrauensvolle Partnerschaft entsteht.
- Du baust strategische Partnerschaften auf und identifizierst Wachstumspotenziale.
- Du bist auf allen relevanten Kanälen im direkten, aktiven Austausch mit unseren Bestands-, Neukunden und Partnern und somit der direkte Ansprechpartner intern und extern für Pre-Sales, Sales und Post-Sales im Bereich LEO LOHN.
- Du hast Ideen und Lust darauf, deinen Bereich weiterzuentwickeln? Willkommen! Bei uns hast du die Möglichkeiten, dich einzubringen.
- Du entwickelst für Kunden interessante Lösungen und Produkte aus unserem LEO LOHN-Portfolio und bist zusammen mit der Marketingabteilung ein Team zum Auf- und Umsetzen der Nutzenargumentation, planst gemeinsam Events etc. für Vertriebsaktivitäten und das, was du brauchst, um Kunden zu gewinnen – und zu halten.
- Du willst dich jeden Tag weiterentwickeln und dein Fachwissen ausbauen.

## **Dein Profil als Sales Manager/-in**

- Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten und Dienstleistungen, idealerweise im Bereich Lohn- und Gehaltsabrechnungen oder verwandten Gebieten.
- Sicheres Auftreten mit Verhandlungsgeschick – auch bei Präsentationen.
- Hochmotivierte und motivierende Kundenorientierung und Abschlussstärke. Du arbeitest selbstständig und auch gerne im Team, bist dabei strukturiert und fokussiert auf deine Aufgaben.
- Gerne mit abgeschlossenem Bachelor- oder Masterstudium und (mehrjähriger) Berufserfahrung (B2B).
- Unternehmerisches Denken und engagiertes Netzwerken bereiten dir Freude.
- Deutschkenntnisse sind auf Muttersprachenniveau und du hast den Willen, deine Sprachkenntnisse bei Bedarf zu perfektionieren.

## **Bewirb dich jetzt**

Wir freuen uns auf deine Bewerbung. Melde dich ganz einfach per Mail oder nutze unser Bewerbungsformular auf der Website. Zeig uns, warum du die perfekte Ergänzung für unser Team bist!

[Jetzt Schnell-Bewerbung abschicken](#)

Klick auch gerne auf [leo-lohn.de/karriere/](https://leo-lohn.de/karriere/)

Tel: [0531-28181-0](tel:0531-28181-0)

E-Mail: [leolohn@hup.de](mailto:leolohn@hup.de)